



# Informations- memorandum

Inbjudan till teckning av aktier i  
Luxbright AB

LUXBRIGHT

# Viktig information till investerare

## Vissa definitioner

"Luxbright" eller "Bolaget" avser i detta memorandum det publika aktiebolaget Luxbright AB, org.nr 556910-9837, såvida inte annat framgår av sammanhanget.

Med "Memorandumet" avses föreliggande informationsmemorandum.

Med "Nyemissionen" eller "Erbjudandet" avses erbjudandet att teckna nya aktier enligt villkoren i Memorandumet.

"Skills Corporate Finance" avser Skills Corporate Finance Nordic AB, org.nr. 556562-9614.

"Emissionsbeloppet" avser det belopp som Bolaget tillförs vid full teckning av Erbjudandet, det vill säga 10,1 miljoner kronor.

"Aktie" avser en aktie som ges ut inom ramen för Erbjudandet.

Hänvisning till "SEK" avser svenska kronor. Hänvisning till "EUR" avser euro. Hänvisning till "USD" avser dollar.

Med "T" avses tusen och med "M" avses miljoner.

## Tillämplig lagstiftning

För Memorandumet gäller svensk rätt. Tvist med anledning av innehållet i Memorandumet eller därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt.

Memorandumet finns tillgängligt på Bolagets webbplats: [www.luxbright.com](http://www.luxbright.com).

## Uttalande om framtiden

De uttalanden av framåtriktade karaktär som finns i Memorandumet återspeglar styrelsen för Bolagets aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling och gäller vid tidpunkten för Memorandumet. Även om styrelsen för Bolaget anser att förväntningarna som beskrivs i sådana framtidsinriktade uttalanden är rimliga, finns det ingen garanti för att dessa framtidsinriktade uttalanden är rimliga, förverkligas eller visar sig vara korrekta. Uppstår nya omständigheter som förändrar styrelsens förväntningar kommer dessa snarast att kommuniceras till marknaden.

## Friskrivning

Memorandumet innehåller information som har hämtats från utomstående källor. All sådan information har, såvitt Luxbrights styrelse kan avgöra, återgivits korrekt. Styrelsen ansvarar för detta dokument och har vidtagit alla rimliga åtgärder för att säkerställa att den information som lämnas är korrekt, fullständig och att ingenting utelämnats som kan påverka bedömningen av Bolaget. Även om styrelsen anser att dessa källor är tillförlitliga har ingen oberoende verifiering gjorts, varför riktigheten eller fullständigheten i information inte kan garanteras. Såvitt Bolagets styrelse känner till och kan försäkra genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av tredje parter varifrån informationen hämtats, har dock inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

---

# INNEHÅLL

VD har ordet .....	3
Investment highlights .....	4
Bakgrund och motiv .....	5
Marknaden i korthet .....	6
Verksamheten i korthet .....	8
Styrelse och bolagsledning .....	12
Finansiell information i sammandrag .....	13
Kommentarer till den finansiella utvecklingen.....	16

---

# VD har ordet

Bäste aktieägare i Luxbright,

Jag vill börja detta brev lite annorlunda och kort diskutera den rådande marknadssituationen. Jag får många frågor om vad man ska göra och hur man ska hantera situationen. Det jag säger till min familj är att det vi upplever är unikt och oförutsägbart. Detta till trots kommer jag att tänka på vad Buffet sa en gång: "The best chance to deploy capital is when things are going down." Jag tror att denna tid av turbulens även utgör en tid för nya möjligheter. Och det är precis vad det är för Luxbright.



Vi var sist ut ur Kina och är sannolikt bland de första svenska bolagen att vara tillbaka i Kina. Kina fungerar idag i princip normalt. För Luxbright betyder det att produktionen av mikrofokusrör återigen är igång och vi är på plats. Som vi talade om vid aktieägarmötena i februari har vi under de senaste månaderna arbetat med att öka utfallet från produktionsprocessen, det vill säga förbättra kvaliteten, för produktionen.

Vårt koncept med "Plug-N-Play" som möjliggör enkel integration i befintliga generatorer bär frukt i form av omedelbar tillgång till marknaden. Det gör att de kommande månadernas produktion redan är såld till befintlig kund. Vi har också ett flertal dialoger med både nya och gamla kunder om ytterligare order varför vi känner oss komfortabla med att kunna sälja det kommande årets produktion. Under året hoppas vi kunna öka volymen i befintlig produktionsanläggning i Kina men också etablera produktionssamarbete i södra Europa. Innan Corona-viruset drabbade Europa hade vi en plan att ha en sådan facilitet uppe i början på sommaren. I rådande marknadsläge vågar vi inte sia om när det kan ske men arbetet pågår även om det just nu går på sparlåga.

Vi kommer också att fortsätta lägga fokus på att utveckla vår patenterade teknik för röntgenrör baserat på kallkatod. En del av emissionslikviden kommer att användas för framtagning av prototyper av kallkatodrör samt i ny labb- och testutrustning både i Sverige och där vi producerar i Kina.

Vår målsättning ligger fast och vi ser en god framtida tillväxt och enligt plan ska vi nå break-even under slutet av 2022 och nå en omsättning över 100 MSEK år 2023.

Vi avser att göra en notering av vår aktie så fort marknaden tillåter det. Vi ska öka produktionen av våra mikrofokusrör. Och hela potentialen för att utveckla rör med kallkatodteknik ligger fortfarande framför oss. Du som aktieägare i Luxbright kan se fram mot en mycket spännande resa!

**Mats Alm**  
VD, Luxbright AB

# Investment highlights

**Stor marknadspotential med ökad tillväxt.** Existerande tekniska begränsningar har funnits under 100 års tid. Luxbright levererar nästa generation röntgenrör med högre prestanda och betydande praktiska fördelar vilket bedöms komma att driva marknadstillväxten.

**Luxbright har en stark upparbetad IP portfölj bestående av patent och "know-how".** Luxbrights mikrofokusrör med en unik skalbarhet producerar den bästa upplösningen på marknaden. Vidare förväntas kallkatodrör vara röntgens motsvarighet till LED-lampan och innebär en marknadspotential med obegränsade möjligheter.

**Kunderna utgörs av marknadsledande företag.** "Plug-N-Play" ger en omedelbar åtkomst till marknaden till följd av att det minimerar kundernas risk och uppstartskostnad. Nuvarande kundbas förväntas stå för budgeterad omsättning 2020 och 2021.

**Hög tillväxt och lönsamhet inom räckhåll.** Marknadspotentialen enbart på den första delmarknaden är 250 MEUR per år. Luxbright kommer inledningsvis att prioritera kortsiktig försäljningspotential med begränsad utvecklingskostnad och förväntas att omsätta över 100 MSEK 2023. Stor användning av standardkomponenter och produktion i Kina ger höga bruttomarginaler.

**Luxbright har en erfaren bolagsledning och styrelse.** Bolagsledningen innehar 30 års branschfarenhet och tidigare erfarenhet från noterade bolag. Luxbrights styrelse innehar lång erfarenhet från industri och från olika roller som befattningshavare i tillväxtbolag inom teknik.

# Bakgrund och motiv

Ni som deltog på våra aktieägarmöten i slutet på februari i Göteborg och Stockholm vet att vår avsikt var att notera Luxbright på Nasdaq First North på försommaren i år samt att i samband med det också ha genomfört en nyemission för att finansiera verksamheten till ett positivt kassaflöde.

Corona-viruset har i skrivande stund nästan lamslagit de finansiella marknaderna varför styrelsen fattat beslut att skjuta på noteringen till i höst. Luxbright stannar dock inte utan vi jobbar på precis som tidigare. Det betyder att vi fortfarande har ett kapitalbehov som vi måste lösa för att finansiera den fortsatta driften. I rådande borsklimat har vi gjort bedömningen att det bästa sättet att finansiera verksamheten framåt är att genomföra en mindre företrädesemission för befintliga aktieägare.

Emissionsvolymen om 10,1 MSEK är tänkt att finansiera verksamheten fram till en notering. Teckningskursen ska ej uppfattas som en värdering av bolaget då det endast är befintliga ägare som ges

möjlighet att teckna aktier till denna kurs och antalet aktier man får teckna blir i förhållande till hur många aktier man äger sedan tidigare. Vi hoppas att så många som möjligt kommer att utnyttja sin företrädesrätt för att försvara sin ägarandel i bolaget. Man kan självklart också anmäla intresse för att teckna fler aktier, då kanske inte alla befintliga aktieägare har möjlighet att utnyttja sin andel. Vår målsättning är som sagt att notera bolaget i höst och vi arbetar oförtrutet vidare att göra bolaget börsfärdigt men det absolut viktigaste är att fokusera på bolagets verksamhet.

*Göteborg mars 2020*

**Styrelsen i Luxbright AB (publ)**

## Erbjudandet och villkor i sammandrag

<b>Emissionsbelopp vid full teckning:</b>	5 071 304 aktier motsvarande 10,1 MSEK före emissionskostnader.
<b>Företrädesrätt:</b>	Två (2) befintliga aktier ger rätt att teckna en (1) nyemitterad aktie.
<b>Teckning utan företrädesrätt:</b>	Vid det fall att Erbjudandet inte blir fulltecknat kommer aktieägare och andra investerare att utan företrädesrätt erbjudas att teckna nyemitterade aktier. Aktieägare kommer i detta fall att prioriteras framför andra investerare.
<b>Teckningskurs:</b>	2,0 SEK per aktie
<b>Teckningsperiod:</b>	30 mars – 10 april 2020
<b>Övertilldelning:</b>	Vid överteckning förhåller sig styrelsen rätten att besluta om utnyttjandet av en övertilldelningsoption.
<b>Anmälan:</b>	<p>Anmälan ska göras på anmälningssedel som under teckningsperioden kan erhållas från Bolaget eller Skills Corporate Finance. Anmälningssedeln finns även tillgänglig på Bolagets hemsida: <a href="http://www.luxbright.com">www.luxbright.com</a>.</p> <p>Ifylld anmälningssedel måste vara Skills Corporate Finance tillhanda senast klockan 15.00 fredagen den 10 april 2020. Observera att anmälan är bindande. Ifylld och undertecknad anmälningssedel ska skickas eller lämnas till:</p> <p><b>Skills Corporate Finance Nordic AB</b> <b>Ärende: Luxbright</b> <b>Box 655, 114 11 Stockholm</b> <b>Telefon: 08-517 082 40</b> <b>E-post: <a href="mailto:eva.malmros@skillscorp.se">eva.malmros@skillscorp.se</a> (inskannad anmälningssedel)</b></p> <p>Styrelsen i Bolaget förbehåller sig rätten att förlänga teckningsperioden. Beslut om sådan eventuell förlängning kommer att offentliggöras genom pressmeddelande senast den 3 april 2020 och kommer att innehålla information om den nya tidplanen för Erbjudandet.</p>

# Marknaden i korthet

## Generellt om röntgenmarknaden och dess utveckling

Röntgenmarknaden kan delas in i tre huvudsakliga segment; medicin, säkerhet och s.k. Non-Destructive Testing ("NDT"). Medicin är absolut störst och utgör cirka 80 procent av den totala marknaden. Medicin, säkerhet och NDT kan vidare delas in i ett flertal olika undersegment och applikationer med specifika funktioner, var och en med särskilda krav på röntgenkällan. Röntgensystemets prestanda är komplext samspel mellan olika delar inklusive röntgenkällan, oftast i form av ett röntgenrör, dess strömförsörjningsenhet (s.k. monoblock) och detektorn.

## Tillväxten inom röntgenrörsmarknaden drivs av den teknologiska utvecklingen

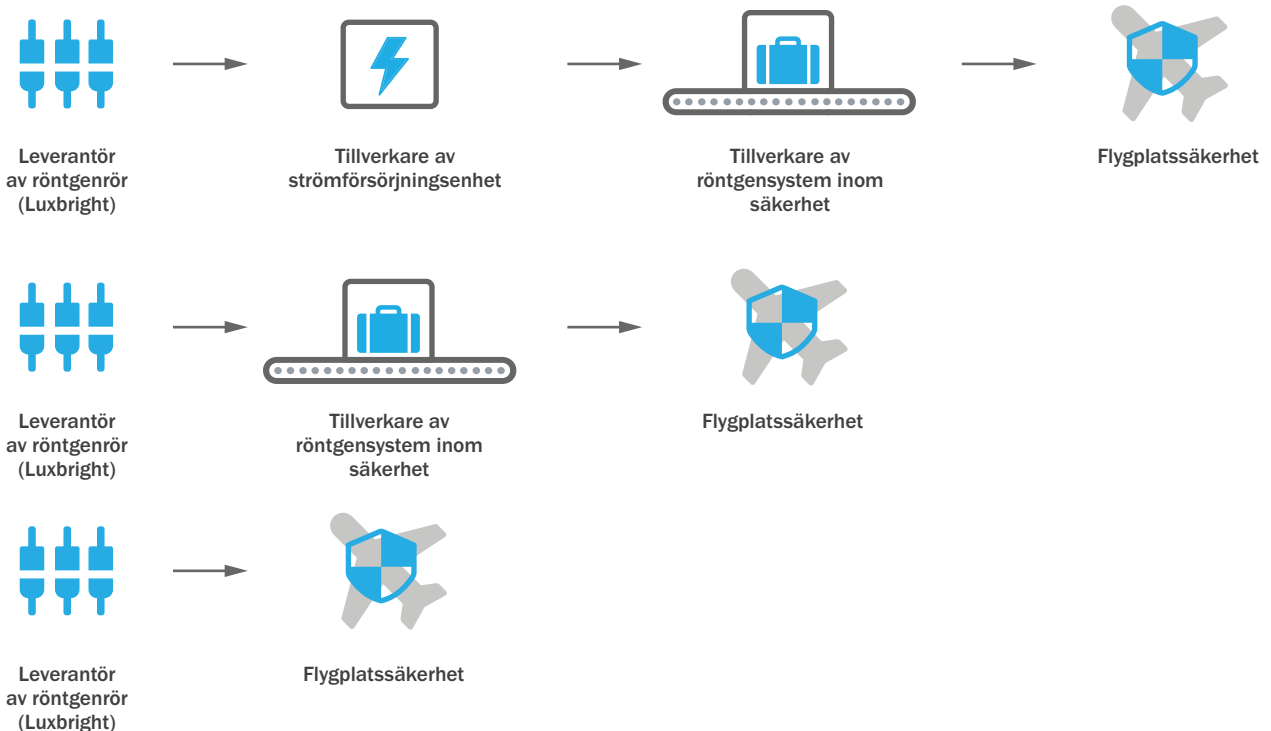
Den totala marknaden för röntgenrör beräknades till 1,5 miljoner rör motsvarande cirka 2,35 miljarder EUR under 2019. Röntgenrörsmarknaden förväntas hög tillväxt under den kommande femårsperioden med en genomsnittlig årlig tillväxt på 5 procent fram till 2024. Tillväxten är, förutom dess makroekonomiska koppling, beroende av teknikutveckling såväl som applikationsutveckling. Till följd av sådan teknik- och applikationsutveckling kan vissa applikationer och undersegment erfara en betydlig högre tillväxttakt än andra under de kommande åren.

Luxbright kommer inledningsvis att adressera vad som kallas för den stationära anodröntgenrörsmarknaden. Den stationära röntgenrörsmarknaden beräknas omsätta cirka 230 000 röntgenrör motsvarande cirka 250 MEUR årligen. En volym om 3 500 rör per år motsvarar 1,5 % av den initiala fokusmarknaden.

Priserna per röntgenrör varierar kraftigt, från 100 EUR för röntgenrör som används i odontologiska applikationer till 50 000 EUR för röntgenrör som används i samband med datortomografi (CT) med roterande anod. Priserna på röntgenrör som används inom den stationära anodröntgenmarknaden varierar mellan 900 – 1 800 EUR.

## Värdekedjan kännetecknas av aktivt samarbete

Till följd av röntgensystemens höga komplexitet och de olika komponenternas inbördes beroende, kännetecknas värdekedjan av en struktur med ett aktivt samarbete mellan de olika aktörerna. Samtliga aktörer i värdekedjan kan agera kunder, samarbetspartners och konkurrenter, ibland samtidigt som inom bagagekontroll i exemplet nedan.



Exempel på värdekedjan inom bagagekontroll

### Mikrofokus och kallkatod utgör nästa generations röntgenrör

Ett nytt område inom röntgenmarknaden är utvecklingen av röntgenrör med mikrofokus. Mikrofokusrör ska kunna uppnå vad som kallas för mikrofokus, en betydligt mindre fokuspunkt, vid hög effekt och spänning jämfört med konventionella röntgenkällor. Röntgensystem innehållande mikrofokusrör har kapacitet att generera bilder med en hög bildupplösning och relativt låg strålningsdos jämfört med andra alternativ på röntgenmarknaden. Det finns olika vägar för att uppnå detta. För en tillverkare av en röntgenkälla är minimering av storleken på fokuspunkten viktigast för att uppnå mikrofokus.

Användningen av kallkatod, som ett alternativ till dagens varma filamentkatod, är ett annat nytt men mindre utforskat område inom röntgenteknik. Konceptet har framkommit under de senaste åren och principen bakom teknologin är att möjliggöra utströmning av elektroner genom strukturer med skarpa spetsar, snarare än med en förhöjd temperatur som används idag. För närvarande finns det två olika alternativ vid utvecklingen av kallkatod; nanorör gjorda av kol (s.k. CNT) eller nanostavar av zinkoxid (ZnO).

Kallkatod bedöms vara röntgens motsvarighet till LED-lampan med mer eller mindre obegränsade möjligheter. Den största fördelen är att med reducerad värme behövs inte röntgenrören omges av stora och tunga kylanordningar. Röntgensystemen kan alltså göras betydligt mindre och portabla vilket innebär stora möjligheter för röntgenindustrin.

### Konkurrenter

En systemtillverkare med existerande teknik som kan framställa hög bildupplösning är Hamamatsu Photonics K.K ("Hamamatsu"). Hamamatsu erbjuder komplexa mikrofokussystem med lägre effekt till ett pris som varierar mellan 30 000 – 50 000 USD. Luxbrights mikrofokus teknik med "Plug-N-Play" kombinerat med traditionella monoblock erbjuder konkurrenskraftiga tekniska lösningar med en betydligt lägre prisbild för slutanvändaren, vilket kommer att skapa nya marknader för bolaget.

En annan konkurrent inom mikrofokus är Micro-X Limited ("Micro-X") som har en patenterad lösning baserad på CNT. Deras vision är att framställa mobila röntgensystem för militär traumamedicin och spridningsavbildning för bombdetektering, bärbara icke-roterande gantry röntgensystem för datortomografi som kan användas i bland annat ambulanser samt röntgenmammografi med låga strålningsdoser. Enligt Micro-X har utmaningar med deras kärnteknik och vakuumfysik bromsat utvecklingen i kombination en allmän tröghet på marknaden. Under 2019, investerade Thales S.A. ("Thales"), ett säkerhetsföretag med bakgrund inom försvarsindustrin, i Micro-X. Thales har 80 000 anställda och en årlig utvecklingsbudget på 800 MEUR.

Marknaden inom mikrofokus och utvecklingen av kallkatod består av ett flertal aktörer med liknande serviceegenskaper. Luxbrights inställning är att konkurrensen hjälper att driva utvecklingen och skapa marknad för nya röntgenapplikationer.



Luxbright 120 kV M-serie mikrofokusrör



Luxbright 160 kV M-serie mikrofokusrör

# Verksamheten i korthet

Luxbright är ett teknikföretag, baserat i Göteborg. Bolagets fokus är att revolutionera röntgenindustrin genom att erbjuda sofistikerade röntgenrör, generatorer och framtida röntgensystem för att förbättra och skydda liv genom att möjliggöra skarpere röntgenbilder. Bolaget bildades 2012 och baseras på den teknologi som grundaren, Dr. Qiu-Hong Hu, utvecklat och framtagit efter forskning på Chalmers Tekniska Högskola.



Dr. Qiu-Hong Hu, Grundare och CSO, Ph.D. i Materials Science

Luxbright erbjuder idag en världsledande patenterad teknologi som är menad att lösa de existerande, långvariga problem och svårigheter som har kännetecknat röntgenmarknaden – låg bildupplösning, överflödigt värme, komplicerad röntgenrörsdesign och begränsad mobilitet av röntgensystem. Bolaget säljer redan röntgenrör med mikrofokus med en av de bästa bildupplösningarna på marknaden och är i slutfasen med att utöka produktportföljen med röntgenrör innehållande kallkatod, vilken kommer att kunna erbjuda röntgensystem med reducerad energikonsumtion som är både kostnadseffektivt och miljövänligt.

## Två patenterade teknologier

### Mikrofokus

Luxbright har utvecklat "Electron Antenna", en anod innehållande ett blad i wolfram. Bladet har ett utsprång från anoden och fungerar som en antenn genom att attrahera elektronstrålen och kontrahera fokuspunkten. Designen utgör ett enkelt och kostnadseffektivt sätt till att skapa mikrofokus i jämförelse med mer sofistikerade och öppna system som finns på dagens marknad.

### Kallkatod

Tekniken bakom Luxbrights kallkatod bygger på att skapa många nanostänger av zinkoxid (ZnO) med skarpa spetsar. Kallkatoden beräknas revolutionera röntgenindustrin i och med att, utöver fördelarna som mikrofokus ger, bidrar kallkatoden till lägre energikonsumtion, snabbare återanvändningsfrekvens, lägre strålningsdoser och möjliggör mindre och portabla röntgensystem.

## Patentportfölj

Luxbright har en dokumenterad IP-strategi och etablerade procedurer för hantering av anställningsavtal och äganderätt. Bolaget har lämnat in tre registrerade patent:

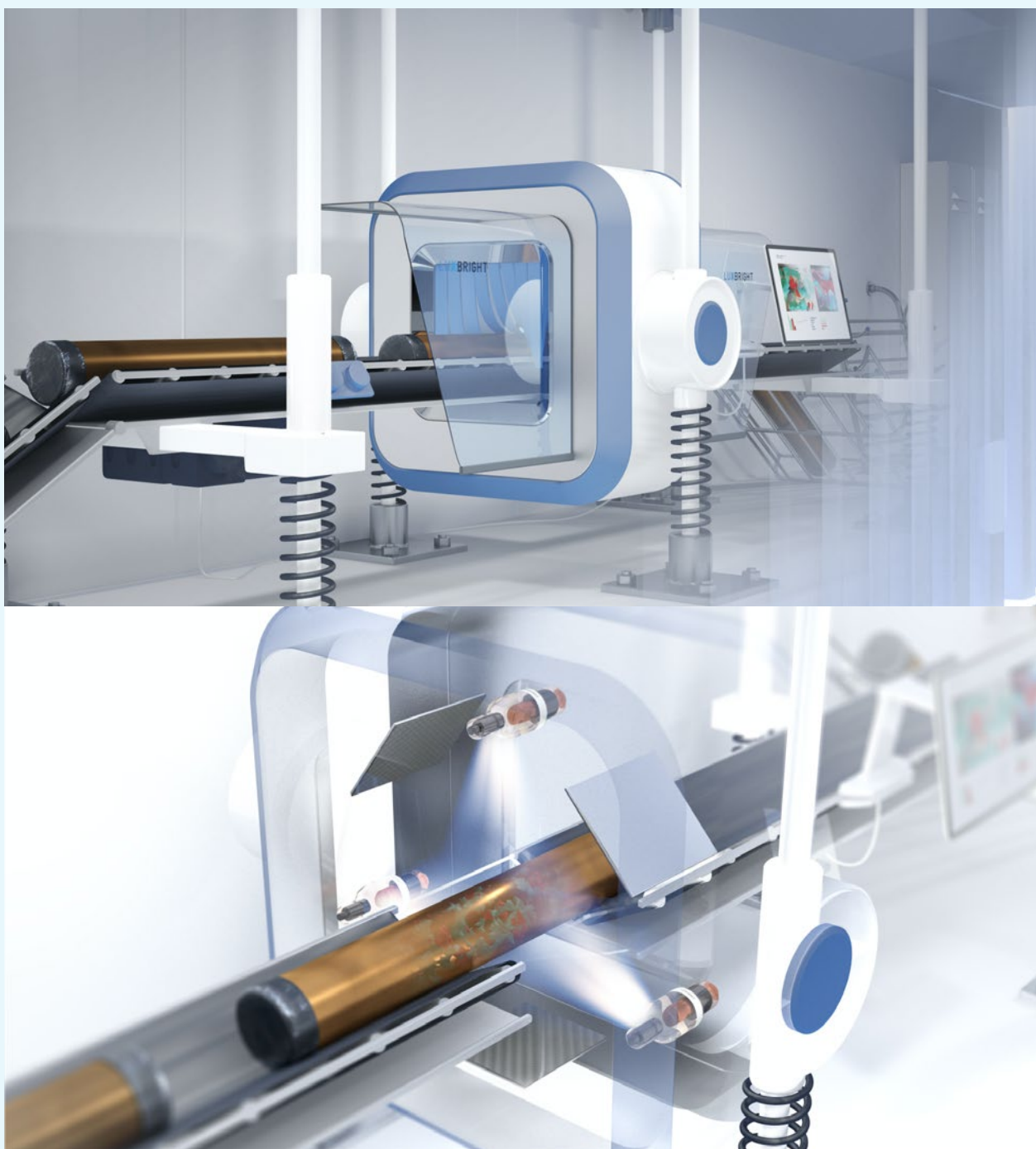
- » PCT/EP2015/078733
  - › An electron guiding and receiving element
  - › "Electron Antenna"
- » PCT/EP2015/052788
  - › An X-ray device
- » PCT/EP2015/052789
  - › An electron emitter for an X-ray tube

Samtliga tre patent är i s.k. PCT (Patent Cooperation Treaty) -fas, vilket innebär att nästa steg mot fullt globalt beviljade patent är internationella ansökningar i, av Bolaget, utvalda länder. Luxbright har valt ut 18 länder för denna internationella fas. Patentansökningar innebär en högre kostnad men det är väl i linje med Luxbrights strategi att växa på en global marknad. Bolaget har till en hög grad uppnått resultat genom samarbeten med andra aktörer i värdekedjan, baserat på förtroende och ett gemensamt intresse. Det är av intresse för Luxbright att ha tillgång till, och helst kontrollera, så stor del som möjligt av dessa genererade resultat och att samtidigt ha en frihet att samarbeta med flera partners. Korrekt hanterat bedömer Bolaget att dessa samarbeten kan driva volymutveckling.



*"Luxbright tar röntgen till nya nivåer. Vi utvecklar banbrytande produkter och bedriver ambitiös forskning. Våra teknologier skapar bestående betydelse för industrin."*

**- Qiu-Hong Hu**



*Nytt koncept inom röntgensystem möjliggjort genom Luxbrights teknik*

## Marknadsapproach

Luxbright fokuserar främst på den befintliga mikrofokusmarknaden, men även på nya tillämpningsområden för mikrofokus och specialiserade mikrofokuslösningar.

Medan konventionell teknik måste offra effekt (wattal) för att uppnå mikrofokus, kan Luxbright uppnå mikrofokus med bibehållen effekt. Ett starkt säljargument är att genom användning av Luxbrights mikrofokusrör skulle flygplatser kunna få en bättre bildupplösning vid säkerhetskontroller av väskor och personliga artiklar. Det skulle i sin tur minska felnivån vid upptäckter som för närvarande är 50 procent i Europa och hela 80-95 procent i USA.

Tillvägagångssättet till leverantörer, underleverantörer och kunder sker främst genom samarbeten. Fördelen är att Luxbright erhåller kunskap från hela värdekedjan. I samarbeten strävar Luxbright efter att förstå och kontrollera specifikationer, testprotokoll och annan kunskap om produktion och tillämpning av deras röntgenrör.

Marknadsföring sker i hög grad genom gemensamma utvecklingsprojekt, initierade genom ett branschnätverk. Nya kontakter har historiskt sett upprättats på mässor, men även genom Bolagets närvaro online. Luxbright strävar efter att skapa relationer med tillverkare av strömförsörjningsenheter såväl som röntgensystemtillverkare och deras slutanvändare, och enligt en intern bedömning har Bolaget redan upprättade relationer med de kunder som krävs för att uppfylla 2020 och 2021 volym- och omsättningsmål.

## Produktstrategi

Luxbrights huvudsakliga strategi är att tillverka alla röntgenrör i glas, som kan säljas till systemleverantörer och senare till användare av röntgensystem. Denna "Plug-N-Play" funktionalitet ger Bolaget en omedelbar tillgång till marknaden då den minimerar kundernas risk och uppstartskostnad. Att byta till ett röntgenrör tillverkat av Luxbright innebär på så sätt endast en uppgradering av nuvarande röntgensystem och förväntas därmed påskynda distributionen av Bolagets produkter.

Luxbrights första produktserie, kallad M-Serien, är baserad på en konventionell varm filamentkatod och en "Electron Antenna"-anod. M-serien är utvecklad för ett spänningsintervall på 40–160 kV och en fokuspunkt mellan 25–200 µm. Anoden tillverkas i Göteborg för att sedan transporteras till Kina där produktion och sammanställning av röntgenrören sker. Luxbright använder många standardkomponenter, vilket bidrar till en kostnadseffektivitet och skapar en "Plug-N-Play" funktionalitet som gör att röntgenröret enkelt kan kopplas in i existerande utrustning och fungerar i konventionella strömförsörjningsenheter. Tillämpningsområden inkluderar säkerhetsskannrar för väskor och personliga föremål, stationär 3D-utrustning och inspektion av elektroniska kretsar. Vidare undersöker Luxbright ytterligare potentiella tillämpningsområden i samarbete med VJ Technologies Inc. ("VJ Technologies"), en marknadsledande tillverkare av generatorer. Produktion av litiumbatterier beräknas kunna vara ett nytt appliceringsområde för mikrofokus och undersöks just nu av Luxbright och VJ Technologies.

M-serien är tänkt att utgöra en finansiell grund för Bolaget att kunna vidareutveckla sitt kallkatodskoncept. Bolaget är i slutfas med ett utveckla FM-serien, ett röntgenrör där den varma katoden ersätts av en kallkatod, och förväntas addera denna till produktportföljen under 2021. Kallkatoderna kommer precis som "Electron Antenna" att produceras i Luxbrights egna lokaler. Vid användning av en kallkatod kan man uppnå ett flertal fördelar som inte är möjliga med dagens varma katod. FM-serien kommer att tillverkas i en diodversion (en anod och en katod) och en triodversion (ett rutnät med växelspänning mellan anoden och katoden för att påverka flödet av elektroner till anoden) för att möjliggöra en pulserande förmåga. FM-serien kommer att generera unika produkttegenskaper, inklusive ännu lägre strålningsdos, högre bildupplösning och hög bildfrekvens som reducerar suddighet till följd av rörelse. Dessutom bidrar en kallkatod till att man omedelbart kan stänga av och sätta på röntgensystemet och det möjliggör även för portabla röntgensystem. Genom FM-serien förväntas Bolaget att kunna attrahera nya kunder till följd av att tekniken ger upphov till fler tillämpningsområden för röntgen, vilket kan inkludera generatorer för kall katod och kompletta system, avsedda för slutanvändare, baserade på Luxbrights teknik.

## Finansiella mål

Luxbright bedömer att det finns goda tillväxtpotentialer under den kommande fyraårsperioden. Följande mål har beslutats av styrelsen:

### Kort sikt

Att 2021 sälja M-serien i kommersiell volym och att ha utvidgat produktportföljen med lansering av FM-serien. Bolagets målsättning är att omsätta 19 MSEK.

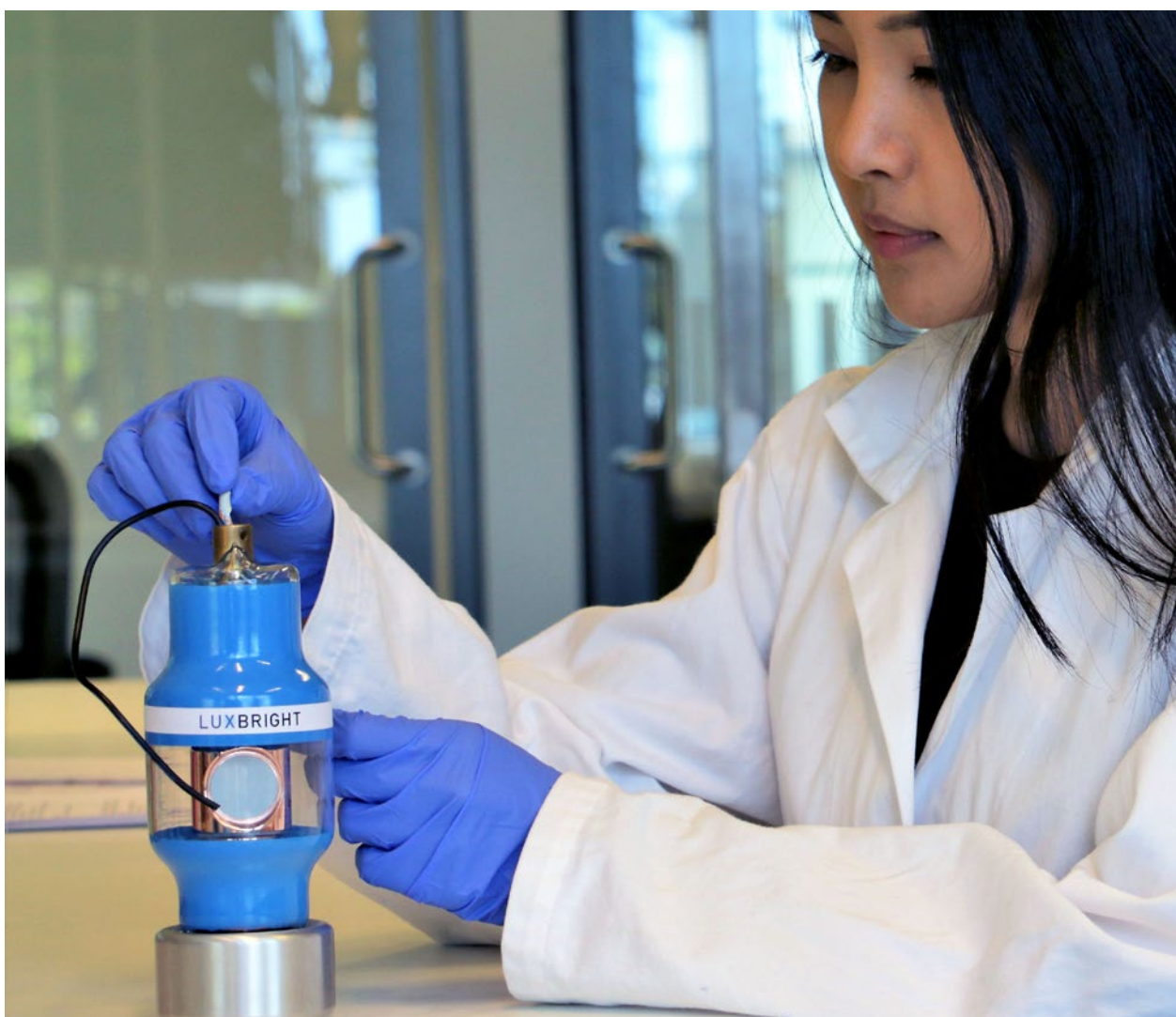
### Lång sikt

Att under andra halvåret 2022 nå positivt operativt kassaflöde och att 2023 omsätta över 100 MSEK, vilket motsvarar cirka 1,5 procent av Bolagets initiala fokusmarknad. Bolaget förväntas ha en EBITDA-marginal om cirka 20 procent 2023.



## Ägarbild

Ägare	Antal Aktier	Andel/röster
ALMI Invest AB	1 282 077	12,6%
GU Ventures AB	805 597	7,9%
Qiu-Hong Hu	766 758	7,6%
Quic Distribution Holding AB	588 673	5,8%
Tellort AB	500 000	4,9%
Gregory Carson (private and via company)	492 638	4,9%
Carljohan Lagervall AB	492 000	4,9%
Ergonor AB (Anders Brännström)	343 310	3,4%
Bengt Josefsson Utvecklings AB	298 829	2,9%
Bassholmen AB	250 000	2,5%
Övriga	4 322 725	42,6%
<b>TOTALT ANTAL AKTIER UTESTÅENDE</b>	<b>10 142 607</b>	<b>100,0%</b>



# Styrelse och bolagsledning

## Styrelseledamöter

### Anders Brännström

*Styrelseledamot och styrelseordförande sedan 2015*

**Bakgrund:** Tidigare CEO för Volvo Technology Transfer AB (nu Volvo Group Venture Capital) fd medlem av SKF Koncernledning, fd VD för några industriföretag.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i ett antal bolag, såsom Mikropol Technology AB, Micvac AB, Kvarnstrands Verktyg AB, Revibe AB m fl samt ledamot i Chromogenics AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 343 310

### Qiu-Hong Hu

*Styrelseledamot sedan 2014. CSO sedan 2012*

**Bakgrund:** PhD i Materials Science från Chalmers Tekniska Högskola och 30 års erfarenhet från forskning utveckling, inklusive > 15 beviljade patent.

**Övriga uppdrag:** -

**Aktieinnehav i Bolaget:** 766 758

### Staffan Hillberg

*Styrelseledamot sedan 2013*

**Bakgrund:** MBA INSEAD, VD för Wood & Hill AB, VD för Heliospectra AB (publ), Partner CR&T Ventures AB och VD/Grundare för Appgate AB.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i Tangiamo Touch Technology AB (publ), styrelseledamot i Heliospectra AB (publ), Zinzino AB (publ) samt ett antal fastighetsbolag.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 92 244

### Jesper Dahlberg

*Styrelseledamot sedan 2015*

**Bakgrund:** Mångårig erfarenhet av affärsjuridik som advokat på advokatbyrå med affärsjuridisk inriktning och erfarenhet som VD för bolag i olika faser och branscher. Styrelseledamot i ett antal entreprenörsledda teknikbolag.

**Övriga uppdrag:** Verksam inom affärsutveckling och affärsjuridik på GU Ventures AB. Styrelseledamot i ett antal bolag.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 0

### Carl Johan Lagervall

*Styrelseledamot sedan 2016*

**Bakgrund:** Grundare av Comfort Audio AB och Din Hörsel AB. Styrelseordförande i Fluicell AB, styrelseledamot i andra entreprenörsledda bolag, inklusive LindheXtend AB.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i ett antal bolag, inklusive Holistic Hearing AB. Aktiv i ett antal fastighetsbolag.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 492 000

### Mikael Högberg

*Styrelseledamot sedan 2019*

**Bakgrund:** Styrelseledamot i Arcoma Incentive AB och Växjöregionens Teknikföretag ekonomisk förening. Extern verkställande direktör i Arcoma Aktiebolag.

**Övriga uppdrag:** Extern verkställande direktör i Duroc Machine Tool AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 0

## Bolagsledningen

### Mats Alm

*CEO sedan 2018*

**Bakgrund:** 30 års erfarenhet inom röntgenmarknaden inklusive verkställande direktör i Unfors RaySafe AB.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Ten Medical Design AB och Fridkulla Invest AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 120 000

### Håkan Bengtsson

*CFO sedan 2018*

**Bakgrund:** Lång erfarenhet inom management, finans och HR inom onoterade och noterade bolag, inklusive CFO i Heliospectra AB (publ).

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande och verkställande direktör i Klamcon AB, styrelseordförande i Metapia Consulting AB samt styrelseledamot i Assist Elkonsult AB och Bra Sommarmöbler i Göteborg AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 0

### Qiu-Hong Hu

*Styrelseledamot sedan 2014. CSO sedan 2012*

Se ovan under "Styrelseledamöter"

### Christopher Steele

*COO sedan 2017*

**Bakgrund:** MSc i Intellectual Capital Management från Göteborgs Universitet. Kommersiell och operativ ledningserfarenhet från Klarana AB, Heliospectra AB (publ) och Ricoh Americas. Styrelseledamot i Cline Scientific AB.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande och verkställande direktör i Flicker Effect AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 46 197

# Finansiell information i sammandrag

## Bolagets resultaträkning i sammandrag

	Ej reviderad	Reviderad
	2019-12-31	2018-12-31
Nettoomsättning	703 681	-
Aktiverat arbete för egen räkning	1 474 277	1 400 340
Övriga rörelseintäkter	2 192 510	5 597 544
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>4 370 469</b>	<b>6 997 884</b>
Övriga externa kostnader	-7 840 022	-9 755 909
Personalkostnader	-6 844 045	-9 304 423
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-33 596	-18 371
Övriga rörelsekostnader	-201 970	-
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-14 919 633</b>	<b>-19 078 703</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-10 549 165</b>	<b>-12 080 819</b>
Finansnetto	-105 246	-177 868
<b>ÅRETS RESULTAT</b>	<b>-10 654 411</b>	<b>-12 258 688</b>

## Bolagets balansräkning i sammandrag

	<b>Ej reviderad</b>	<b>Reviderad</b>
	<b>2019-12-31</b>	<b>2018-12-31</b>
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	7 945 618	5 745 449
Materiella anläggningstillgångar	223 468	257 064
Finansiell tillgångar	-	50 000
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>8 169 086</b>	<b>6 052 513</b>
Kortfristiga fordringar	938 664	898 161
Kassa och bank	6 335 166	8 108 725
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>7 273 830</b>	<b>9 006 885</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>15 442 916</b>	<b>15 059 399</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Summa eget kapital</b>	<b>10 501 562</b>	<b>6 899 762</b>
Långfristiga skulder	2 060 831	2 468 982
Kortfristiga skulder	2 880 523	5 690 655
<b>Summa Skulder</b>	<b>4 941 354</b>	<b>8 159 637</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>15 442 916</b>	<b>15 059 399</b>

## Bolagets nyckeltal

Definition och skäl för presentation		Avstämning mot finansiella rapporter	2019	2018
Nettoomsättning	-		703 681	-
Resultat per aktie	-		-1,05	-1,21
EBITDA	Rörelseresultatet före avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar. EBITDA ger en kompletterande bild avseende resultat genererat av den löpande verksamheten	Rörelseresultat	-10 549 165	-12 080 819
		Avskrivningar	33 596	18 371
		<b>EBITDA</b>	<b>-10 515 569</b>	<b>-12 062 448</b>
Soliditet	Eget kapital i förhållande till balansräkningen vid periodens slut. Soliditeten är ett mått som ger information i syfte att möjliggöra för investerare att bedöma den finansiella stabiliteten i Bolaget och Bolagets förmåga att klara sig på lång sikt	Eget kapital	10 501 562	6 899 762
		Balansomslutning	15 442 916	15 059 399
		<b>Eget kapital/ Balansomslutning</b>	<b>68,00%</b>	<b>45,82%</b>
Antal anställda vid periodens slut	-		6	9
Antal aktier vid periodens slut	-		10 142 607	10 142 607

# Kommentarer till den finansiella utvecklingen

## Resultat helår 2019 jämfört med helår 2018

### Intäkter

Luxbrights nettoomsättning uppgick till 704 TSEK under 2019. Under 2018 hade Bolaget ingen nettoomsättning.

Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 1,5 MSEK under 2019 jämfört med 1,4 MSEK under 2018.

### Övriga rörelseintäkter

Övriga rörelseintäkter uppgick till 2,2 MSEK under 2019 jämfört med 5,6 MSEK under 2018. Minskningen var framförallt till följd av minskat bidrag från Horizon 2020 programmet, vilket uppgick till 2,1 MSEK under 2019 jämfört med 5,4 MSEK under 2018.

### Kostnader

Rörelsekostnaderna minskade totalt med 22 procent och uppgick till 14,9 MSEK under 2019. Personalkostnader var den enskilt största kostnaden under 2019, likväl som under 2018. Personalkostnader uppgick till 6,8 MSEK under 2019 i jämförelse med 9,3 MSEK under 2018. Minskningar var framförallt till följd av att Bolaget hade ett färre antal anställda under 2019 jämfört med 2018. Antalet anställda uppgick till 6 vid slutet av 2019 jämfört med 9 vid samma tidpunkt 2018.

Övriga externa kostnader uppgick till 7,8 MSEK under 2019 jämfört med 9,8 MSEK under 2018. Minskningen berodde framförallt på lägre kostnader relaterade till konsulter. Dessa kostnader uppgick till 2,9 MSEK under 2019 jämfört med 4,5 MSEK under 2018.

Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar uppgick till 34 TSEK under 2019 jämfört med 18 TSEK under 2018.

Övriga rörelsekostnader härrör valutakurser på fordringar och skulder och uppgick till 200 TSEK under 2019. Under 2018 hade Bolaget inga sådana kostnader.

Finansiella kostnader minskade under 2019 och uppgick till 105 TSEK jämfört med 178 TSEK under 2018. Minskningen var framförallt hänförligt till att Bolaget inte hade några räntekostnader för kortfristiga skulder under 2019. Under 2018 uppgick dessa kostnader till 66 TSEK.

## Finansiell ställning – Jämförelse mellan balansräkningarna 31 december 2019 och 31 december 2018

### Tillgångar

Totala tillgångar uppgick till 15,4 MSEK vid slutet av 2019 jämfört med 15,1 MSEK vid slutet av 2018.

Luxbright hade 8,2 MSEK i anläggningstillgångar vid slutet av 2019 jämfört med 6,1 MSEK 2018. Ökningen i anläggningstillgångar var primärt hänförlig till immateriella anläggningstillgångar såsom patent och balanserade utgifter relaterade till personal. Patent uppgick till 3,6 MSEK 2019 jämfört med 2,7 MSEK och balanserade utgifter relaterade till personal uppgick till 7,3 MSEK 2019 jämfört med 5,8 MSEK 2018.

Bolagets materiella anläggningstillgångar uppgick till 223 TSEK 2019 jämfört med 257 TSEK 2018.

### Kassa och bank

Kassa och bank uppgick till 6,3 MSEK vid årsslutet 2019 i jämförelse med 8,1 MSEK vid årsslutet 2018. Minskningen i kassa och bank berodde primärt på nettoförlusten Bolaget rapporterade 2019. Dock balanserades den av erhållen likvid från företrädesemissionen som genomfördes i början av 2019.

### Kortfristiga fordringar

31 december 2019 hade Luxbright 938 TSEK i kortfristiga fordringar jämfört med 898 TSEK vid samma datum 2018.

### Långfristiga skulder

Bolaget hade vid utgången av 2019 2,1 MSEK i långfristiga skulder jämfört med 2,5 MSEK vid samma tidpunkt 2018. Minskningen var till följd av amortering om 408 TSEK på Bolagets tillväxtlån till ALMI. Det tillväxtlånet uppgick till 1,7 MSEK vid slutet av 2019.

### Kortfristiga skulder

Kortfristiga skulder minskade kraftigt under 2019, från 5,7 MSEK till 2,9 MSEK. Minskningen berodde framförallt på att bidragsskulden till Horizon 2020 minskade från 2,8 MSEK till 557 TSEK under 2019. Denna minskning motbalanserades något av en ökning i övriga upplupna kostnader som uppgick till 778 TSEK vid slutet av 2019 och utgjorde Bolagets största kortfristiga skuld vid samma tidpunkt.

### Eget kapital

Eget kapital uppgick till 10,5 MSEK vid slutet av 2019 jämfört med 6,9 MSEK vid slutet av 2018. Skillnaden är framförallt till följd av aktieägartillskott om 14,6 MSEK genom en företrädesemission och Bolagets förlust 2019.

## Pågående och beslutade investeringar

Bolaget har vid tiden för Memorandumet inga pågående och beslutade investeringar.

## Forskning och utveckling

Luxbrights kostnader för forskning och utveckling uppgick till 5,0 MSEK under 2019 jämfört med 4,4 MSEK 2018.

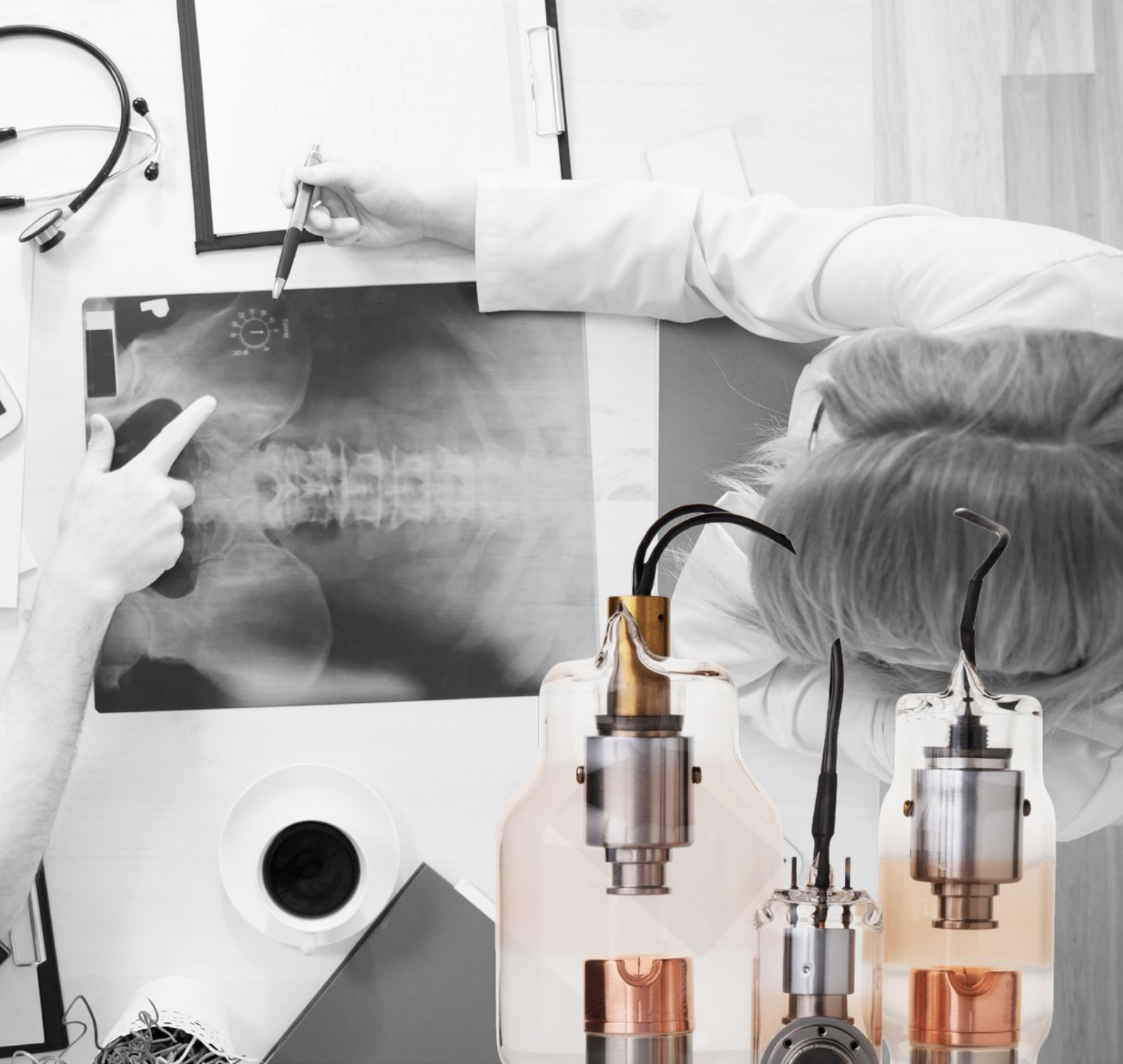
## Marknadsföring

Luxbrights marknadsföringskostnader uppgick till 88 TSEK under 2019 jämfört med 237 TSEK under 2018.

## Väsentliga förändringar i finansiell ställning, ställning på marknaden och framtidsutsikter efter den 31 december 2019

Inga väsentliga händelser har inträffat avseende Bolagets finansiella ställning eller ställning på marknaden sedan den 31 december 2019.





# LUXBRIGHT

**LUXBRIGHT AB**  
ARVID WALLGREN'S BACKE 20  
413 46 GÖTEBORG  
SWEDEN